

Zápis z členské schůze spolku Česká asociace shogi, z. s.

Dne 12. 10. 2015 proběhla členská schůze spolku **Česká asociace shogi, z. s.** (dále jen „CAS“). Ustavující schůze byla svolána dne 12. 9. 2015 svolavatelem, Ing. Filipem Markem a zúčastnily se jí osoby uvedené na připojené listině přítomných.

Na **programu** členské schůze (dále jen „schůze“) byly zařazeny tyto body:

1. Nábor nových členů
2. Členské příspěvky pro FESA
3. Sponzoři
4. Stanovení turnajů a výše startovného
5. FESA reprezentanti

Ad 1) Nábor nových členů:

Přítomní diskutovali, jak vysokou prioritu má nábor nových členů CAS.

Plusy a mínusy pro nábor nových členů:

Plusy:

- Členové mohou přinést do CAS finanční prostředky, pro nákup herního a studijního materiálu a pro podporu rozvoje na různých veřejných akcích.
- Počet členů je jedna z důležitých položek pro sponzory CAS.

Mínusy:

- Nutnost vytvářet pro členy program.
- Mít co za členství reálně nabídnout.

Co CAS potřebuje?

1. Finance na rozšiřování povědomí kolem hry shogi. V některých situacích je těžké najít dobrovolníky. Bylo by vhodné je namotivovat i finančně. Minimálně, aby se propagátorům proplatil vstup, strava, či ubytování.
2. CAS nevlastní žádný herní materiál ani jiné vybavení potřebné pro vytváření propagace shogi. Všechny herní materiál je soukromým majetkem Filipa Marka, který zdarma potřebné materiály dává k dispozici. Bylo by vhodné, aby CAS měla základní materiály své vlastní, které si teď nemůže finančně dovolit.
3. Finanční náklady se mohou objevit i v podobě tisku a výroby propagačních materiálů (například informačních letáků), výdajů za pronájem místa pro uspořádání turnaje, nové webové stránky, webhosting, atd. V neposlední řadě se také začíná mluvit o příspěvcích FESA, na které CAS nemá finance.
4. Podpora klubů a škol. Papírové shogi na rozdávání do škol, či jiné herní sady pro kluby, aby se kluby mohli rozvíjet a návštěvníci, měli s čím hrát.

Návrh: Shogi.cz může dát klubu 1 sadu s 50% slevou za každé 2 členy CAS. Kluby by se tak měli snažit sami vyvíjet aktivitu.

Jak dostat členy do CAS:

Padl návrh, že při poplatku do turnaje se hráč automaticky zaregistruje jako člen CAS.

Co CAS může nabídnout členům?

Přítomní si prošli aktuální *seznam výhod* pro členy. Zde jsou jednotlivé okomentované body:

- Možnost podílet se na chodu CAS - Tento bod mohou provádět i nečleni, jsme rádi za každou pomocnou ruku.
- Možnost půjčovat si z knihovny CAS odbornou literaturu – To je reálná výhoda členství, co může fungovat.
Návrh: Zjistit, jestli je možné odbornou literaturu zdigitalizovat a poskytnout ji členům CAS.
- Náhled do seznamu aktivních hráčů – Při málo členech seznam aktivních hráčů nemá moc smysl. Navíc ve vzniklé skupině na FB se hráči mohou také vidět a komunikovat mezi sebou. Přidávat do FB skupiny jen členy CAS, by mohlo mít katastrofální následek.
- Slevy na startovním na turnajích – Členské příspěvky se platí jednou ročně. To znamená, že při jednom turnaji ročně nevzniká výhoda pro členy CAS, protože startovné by muselo být daleko vyšší. Podrobnější popis viz 4. bod programu členské schůze.
- Sleva na herní materiál - Padl návrh, že člen CAS má slevu na shogi sadu na e-shopu Shogi.cz

Kde sehnat další finanční zdroje:

- Sponzoring. Podrobnější popis viz 3. bod programu členské schůze.
- Různé granty a dotace.

Závěr:

Přítomní se shodli, že nemá smysl vyvíjet silnou aktivitu pro nábor nových členů, ale pouze povědomí o shogi rozvíjet a propagovat.

Pro širokou veřejnost pokračovat v propagaci na festivalech a různých veřejných událostech.

Pro užší skupinu (především šachisty) se nově zaměřit na propagaci shogi skrz šachové časopisy (přílohy časopisů).

Plán:

Zeptat se na šachový bulletin a vyzkoušet propagaci na zimním Prague Open. Nejdřív namotivovat šachisty článkem o shogi a v dalším čísle přidat přílohu s papírovými shogi a pravidly. Přidat i zmínku o mezinárodním turnaji ISF 2018 v Japonsku.

Zjistit náklady na výrobu papírových sad a oslovit FESA členy, jestli by se někdo přidal. Popřípadě jít s nápadem na Kickstarter.

Do hracích sad vložit k návodu stránky navíc, se základní strategií shogi (hrady, tsume atd.), které budou směřovat na webové stránky asociace.

Ad 2) Členské příspěvky pro FESA

Na FESA meetingu, který se konal 22. 8. 2015 v Praze, členové probírali členské příspěvky členských států Federace Evropských Shogi Asociací (FESA). Prvotní návrh zněl 30 – 50 EUR / zemi / rok.

I přes to, že CAS na členské poplatky pro FESA nemá finance. Přítomní se shodli, že situaci má smysl detailně probírat, až tehdy, když se příspěvky pro FESA zavedou do praxe.

Postoj přítomných je jednotný a budeme hlasovat proti členským příspěvkům. Zde jsou uvedené důvody:

- ČR se je mladým členem FESA a to od roku 2002. Přitom CAS vznikla teprve v roce 2014.
- Hráčů a především členů je v ČR malé množství, a tak potřebuje CAS finanční prostředky hlavně pro rozvoj a propagaci pro sebe v ČR. Poplatky by mohli mít za následek zrušení CAS a zničení těžce vybudované komunity kolem hry shogi.
- Navržené členské příspěvky jsou pro členské státy nerovné. Všechny státy by měli mít rovné podmínky.
 - a) Každá země má jiný počet členů
 - b) Pro každou zemi má Euro jinou váhu
- Přítomní chtějí vědět, na co budou členské příspěvky používány a rádi by o tom měli transparentní přehled.
- Co FESA členům nabídne kromě členství za členské příspěvky? Co nám dokáže poskytnout kromě záštity?
Pozn.: Zatím CAS od FESA žádnou podporu nedostala a to ani včetně příprav na ESC/WOSC 2015.
- Nejsme ovšem proti jednorázovým příspěvkům pro zaplacení hostingu, vytvořením nových webových stránek (které budou funkční a aktivní), či pro spravování žebříčku hráčů (ELO). V tomto případě doporučujeme například přidat donate box na ESC/WOSC pro podporu FESA.

Závěr:

Situaci zatím neřešit a poslat připomínky ze členské schůze z bodu 2. organizaci FESA.

Ad 3) Sponzoři

Je potřeba oslovit firmy s Japonským zastoupením, zde máme největší šanci.

Plán:

- 1) Přijít osobně do firmy a nabídnout například možnost naučení a představení hry shogi na Vánočním večírku nebo na jiné firemní akci pro zaměstnance.
- 2) Seznámit se Japoncem a získat kontakty (výhoda, pokud sám zná a hraje shogi). Většinou je to manažer a musí být přesvědčen, že může pomoci.
- 3) Nabídnout konkrétní nápady, co by bylo dobré zasponzorovat jako je rozpočet na výrobu papírových sad atd.

Další možnosti:

- Požádat o pomoc Česko-japonskou společností.
- Požádat o pomoc Japonské velvyslanectví.

Ad 4) Stanovení turnajů a výše startovného

Přítomní rozhodli o pořádání jednoho velkého turnaje ročně. Z důvodu malého počtu hráčů. Turnaj musí být zaštitěn CAS a musí být perfektně organizovaný.

Pokud si nějaký klub bude chtít upořádat lokální turnaj, není to pro CAS problém a turnaj podpoří. Samotnou organizaci ale nechá na klubu.

Velký národní turnaj, který se bude konat pravidelně každoročně, musí mít perfektní organizaci a vymyšlený i vedlejší program, který je také důležitý pro stmelení a zábavu hráčů shogi. Turnaj by měl být dvoudenní víkendový.

Lokalita:

Praha – hlavní město ČR, nejvíce lidí, dobrá dostupnost (i letecky), také je přívětivější pro zahraniční hráče.

Brno – Statisticky nejvíce shogi hráčů. Brno má dobrou dostupnost pro Slovenské, Rakouské a Maďarské hráče.

Ostatní města jsou menší a pro zahraniční hráče hůře dostupná.

Přítomní se shodli, že bude nejlepší vytvořit online hlasování mezi **Prahou** a **Brnem**.

Datum:

Podle aktuálního seznamu shogi událostí v Evropě, šachových turnajů u nás a pravidelného data pro ESC/WOSC se jeví jako nejlepší možný termín květen. Zvolit nejlépe víkend, u které se nachází státní zahraniční svátky.

Pozn.: Rakousko má státní svátek 16. 5. 2016, ale v té době mají velký šachový turnaj.

Startovné:

Stanovení výše startovného na 300,- CZK (Pro studenty a důchodce na 100,- CZK)

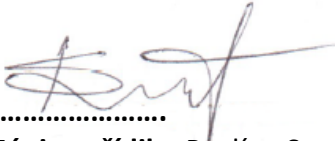
Ad 5) FESA reprezentanti:

Přítomní se shodli, že FESA reprezentanti za ČR a CAS budou Filip Marek a Vojtěch Hrabal.

Přítomni:

Filip Marek
Pavčina Smržová
Vojtěch Hrabal
Viet Anh Doan

V Praze dne 12. 10. 2015



.....
Zápis pořídila: Pavčina Smržová



.....
Ověřil: Filip Marek